

[**MECCANIZZAZIONE**] La filiale italiana investe fino a 1 milione di euro per macchine usate da demolire

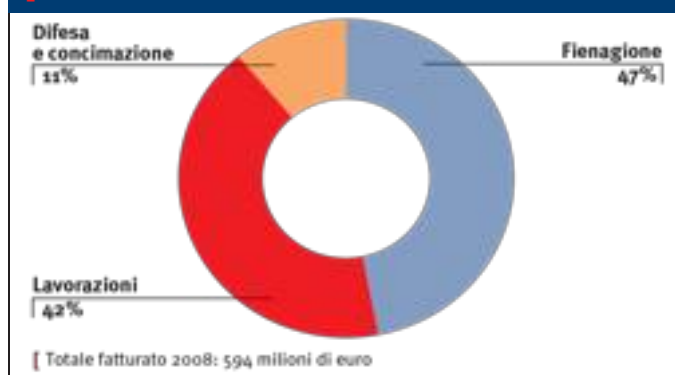
Kverneland torna sulle rotopresse e lancia l'operazione rottamazione

[**DI FRANCESCO BARTOLOZZI**]

Confermata la strategia broad line: in arrivo una nuova linea di baler Vicon dall'1 settembre 2010

È un Network Day di quelli che lasciano il segno l'ultimo organizzato da Kverneland Group Italia presso il castello di Bevilacqua nel Veronese. Per tanti motivi. La giornata dedicata alla rete dei concessionari, su cui la filiale italiana continua a riporre la massima fiducia, è stata infatti l'occasione non solo per presentare le tante novità per la stagione 2010 (ben 26 per il mercato italiano, ma altre saranno svelate in occasione di Agritechnica a novembre), ma anche per le campagne promozionali 2009/2010, tra le quali spicca sicuramente la rottamazione (vedi riquadro), e per la presenza del presidente e Ceo del gruppo norvegese **Ingvald Løyning**, che ha preannunciato strategie davvero importanti ed è volutamente tornato sulla questione della vendita a Kuhn dell'attività dello stabilimento olandese di Geldrop. «È stata una scelta puramente economica – ha ribadito Løyning – data la cifra notevole che abbiamo realiz-

[**RIPARTIZIONE FATTURATO 2008 KVERNELAND**]



zato (115 milioni di euro). Ma soprattutto sottolineo che è stata venduta la sola attività dello stabilimento, quindi non l'impianto vero e proprio, nè tutte le macchine che ci lavorano, nè assolutamente il marchio Vicon, ma "solo" il costo del personale che ci lavora e i diritti dei prodotti sviluppati finora da Kverneland». Ma il passaggio "clou" è stato sicuramente quello che riguarda le future presse con i colori norvegesi. «A partire da settembre 2010 sostituiranno falciatrici a tamburo e rotopresse, macchine per le quali avremo più fornitori coinvolti. Il tutto con la volontà di mantenere in essere l'accordo con il marchio Deutz-Fahr, a cui teniamo fortemente». Il nome di questi partner rimane ancora top secret, ma la definizione dei contratti è ormai prossima. «Nel 2008 abbiamo piazzato sul mercato italiano qualcosa come 120 rotopresse – ha aggiunto **Arild Gjerde**, presidente di Kverneland Group Italia (KVGI) – a testimo-

nianza che quello delle presse è un mercato importante per noi e per il quale abbiamo bisogno di un partner qualificato che produca 2.500 macchine l'anno».

nianza che quello delle presse è un mercato importante per noi e per il quale abbiamo bisogno di un partner qualificato che produca 2.500 macchine l'anno».

[**RICCA SERIE DI INCENTIVI**]

A **Eleonora Benassi** e **Sandro Battini**, rispettivamente amministratore delegato e direttore commerciale di KVGI, il compito di illustrare il programma davvero interessante di incentivi per la rete, con particolare focus sulle campagne di finanziamento e le novità prodotte. «Il 7 agosto scorso – ha ricordato Benassi – è nata Kverneland Group Finance Italia, in forza di un accordo con un nuovo partner finanziario, Bnp Paribas, già legato al gruppo. I prodotti offerti vanno dai finanziamenti di credito agrario fino a 5 anni al leasing fino a 7 anni, dai finanziamenti con la legge Sabatini alle campagne promozionali periodiche a tasso zero e a tasso agevolato, fino alla possibilità di finanziamenti personalizzati. E poi per la fine di quest'anno abbiamo lanciato l'operazione rottamazione». Infine, le novità di prodotto: falciatrici, spandiconcime, coltivatori CT line, ma soprattutto il ritorno degli irroratori a marchio Rau, una nuova vendemmiatrice a marchio Gregoire e il Tellus II, la nuova soluzione Isobus di Kverneland. ■

[**PROMOZIONE**
Dall'1 ottobre
al 10 dicembre

L'obiettivo è quello di eliminare gli stock che gravano sulle spalle dei concessionari. E la soluzione proposta è davvero unica. Fino a 1 milione di euro, salvo esaurimento, messi direttamente sul tavolo da KVGI per tutte le macchine ordinate, consegnate e fatturate al cliente nel periodo 1 ottobre-10 dicembre 2009 in cambio di un usato. Entità del contributo, tipologie di macchine che rientrano in questa promozione e dettagli "amministrativi" sono disponibili presso i concessionari KVGI. ■